

# business angels netwerk vlaanderen

[www.ban.be](http://www.ban.be)

**VELOCITAS**  
— HUBBIC BUSINESS DEVELOPMENT —

 AGENTSCHAP  
INNOVEREN &  
ONDERNEMEN

**ING** 



business  
angels  
netwerk  
vlaanderen

---

Groei stimuleren bij  
beloftevolle startende en  
groeierende ondernemingen  
door hen in contact te  
brengen met privé-  
investeerders.

De ‘business angels’  
investeren naast kapitaal  
ook hun eigen knowhow,  
ervaring en contacten.

---



## BEHOEFTE AAN FINANCIERING IN START-UP OF GROEIFASE

### BANKEN



BASEL III normen:  
Geen risicokapitaal  
& eisen waarborgen

### VC & PE FONDSSEN



Voor grote  
projecten

**VASTSTELLING: NOOD AAN BUSINESS ANGEL  
FINANCIERING IN STARTUP FASE OF GROEIFASE**

---

# **Business Angels Netwerk BAN Vlaanderen vzw**

**Het platform waar kapitaalzoekende  
ondernemers en privé-investeerders elkaar vinden.**

---



# **WAT IS BAN VLAANDEREN?**

---



**Netwerk van privé-investeerders - vzw**



**Erkend door Vlaamse overheid sinds 2004**



**Op basis van lidmaatschap**



**Geen “fonds”, wel een georganiseerd matchmaking platform**



**Aanspreekpunten in je regio**



**Gestructureerde werkwijze voor alle dossiers**



**“Dealguiding” - diensten**

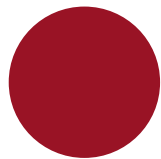


**Individuele investeerdersbeslissingen**



**Toegang tot cofinancieringen**





# **BAN VLAANDEREN IN CIJFERS**



**225**



**BUSINESS  
ANGELS**

**500**



**AANVRAGEN  
PER JAAR**

**100**



**PROJECTEN  
PER JAAR**

**10**



**MATCHING  
EVENTS**

**300**



**DEALS SINDS  
DE OPSTART ('04)**

**25-30**



**INVESTERINGS-  
DEALS PER JAAR**

**1**



**WEBPLATFORM  
[WWW.ANGEL4ME.BE](http://WWW.ANGEL4ME.BE)**

# REGIONALE AANWEZIGHEID



- ● ● COÖRDINATOR
- ● ● DEALGUIDE

EERSTE ANALYSE



INVESTERINGSVOORSTEL  
EN BUSINESSPLAN

VOORBEREIDING



ONDERNEMERS  
(OPLEIDING)

WERKWIJZE

MATCHING



BUSINESS ANGELS - ONDERNEMERS

Via newsletter

Via e-platform [angel4me.be](http://angel4me.be)

Via matching events

BEOORDELING



HAALBAARHEID & WINSTGEVENDHEID

OVEREENKOMST



ONDERHANDELING TUSSEN  
ONDERNEMER EN INVESTEERDER



---

DE BUSINESS  
ANGEL

## PROFIEL



**Vermogende (ex-)ondernemers, kaderleden, family offices, relevante VC's**



**Lokaal, investeringen tussen €25.000 & €150.000**



**Uitvoerige netwerken & specifieke kennis/ervaring**



**Klankbord strategische visie**



**Passie rond ondernemerschap**



**Contact met "peers"**

## TOEGEVOEGDE WAARDE



**Geselecteerde projecten na eerste screening**



**Lagere zoekkost naar projecten**



**Netwerken met andere business angels: risicospreiding & knowhow sharing**



**Informatiesessies rond relevante topics**



**Tax shelter**



**Exclusieve co-financieringen**

A photograph of two men in business suits working at a desk in a bright office. The man in the foreground is wearing glasses and smiling while looking at a laptop. The man in the background is also looking at a laptop. The scene is lit with natural light from a large window. The text 'DE ONDERNEMER' is overlaid in the bottom right corner in a dark red, serif font, with a horizontal line above the word 'DE'.

—  
DE  
ONDERNEMER



## TOEGEVOEGDE WAARDE



Vinden van “slim geld”



Lagere zoekkost



Netwerk van ervaren (ex-)ondernemers



Feedback van het netwerkteam én van de business angels



Opleidingssessies



Alternatieve financieringsbron



Discrete aanpak

- ● ● SWEAT EQUITY
- ● ● SEED MONEY
- ● ● START-UP
- ● ● EXPANSION
- CASH FLOW

# FINANCIERINGSBRON



## CONCEPT

- Knowhow
- Time research
- Engineering prototype
- Marketing plan

## PROTOTYPE

- Proof of concept
- Business plan
- Production prototype
- Marketing plan

## PRODUCT INTRODUCTION

- 1st personnel
- Start marketing
- Management team
- Market studies

## MARKETING

Working capital

## PRODUCT SUPPORT

- Helpdesk
- Maintenance
- Product enhancements

## EXPANSION

- Regional
- Market segment

## SALES



## DE TYPISCHE DEAL

95%



VLAANDEREN  
BELGIË

80%



JONGE STARTERS  
BINNEN 2 JAAR

85%



€75.000 - €500.000

GEZOCHTE FINANCIERING

80%



€50.000 - €250.000

GEÏNVESTEERD KAPITAAL

## DE TYPISCHE DEAL



**€60.000 PER BA**  
**GEMIDDELDE INVESTERING**



**€150.000**  
**GEMIDDELDE DEAL**



**CO-FINANCIERING**  
**IN 50% VAN DE CASES**



**TAX SHELTER**  
**MOGELIJK?**

## KMO-cofinanciering via Participatiefonds Vlaanderen

Achtergestelde **lening**

Max. **€350.000** en afhankelijk van BA-inbreng

Looptijd 3 tot 10 jaar met vrijstelling van kapitaal terugbetaling van min. 1 jaar, **interessante rentevoet**

Aanvraag via **BAN Vlaanderen**

Voorafgaandelijk of uiterlijk 6 maanden na investering

**Eénmalige fee** - no cure, no pay



**Natuurlijke personen als investeerders**



**Startende Belgische vennootschappen (<4 jaar)**

## BELASTINGVERMINDERING



**KMO**



**Micro-onderneming**

**MAXIMA**

**€ 250.000**

per onderneming  
in totaal

**€ 100.000**

per investeerder  
per jaar

**30%**

van maatschappelijk  
kapitaal

Opletten: bestuurdersmandaat!

## TAX SHELTER VOOR STARTERS

### KMO

*Jaarlijks gemiddeld  
personeelsbestand*

**MAX. 50**

*Jaaromzet ex. BTW*

**MAX. €9 MIO**

*Balanstotaal*

**MAX. €4,5 MIO**

---

*Belastingvermindering\**

**30%**

### MICRO-ONDERNEMING

*Jaarlijks gemiddeld  
personeelsbestand*

**MAX. 10**

*Jaaromzet ex. BTW*

**MAX. €0,7 MIO**

*Balanstotaal*

**MAX. €0,35 MIO**

---

*Belastingvermindering\**

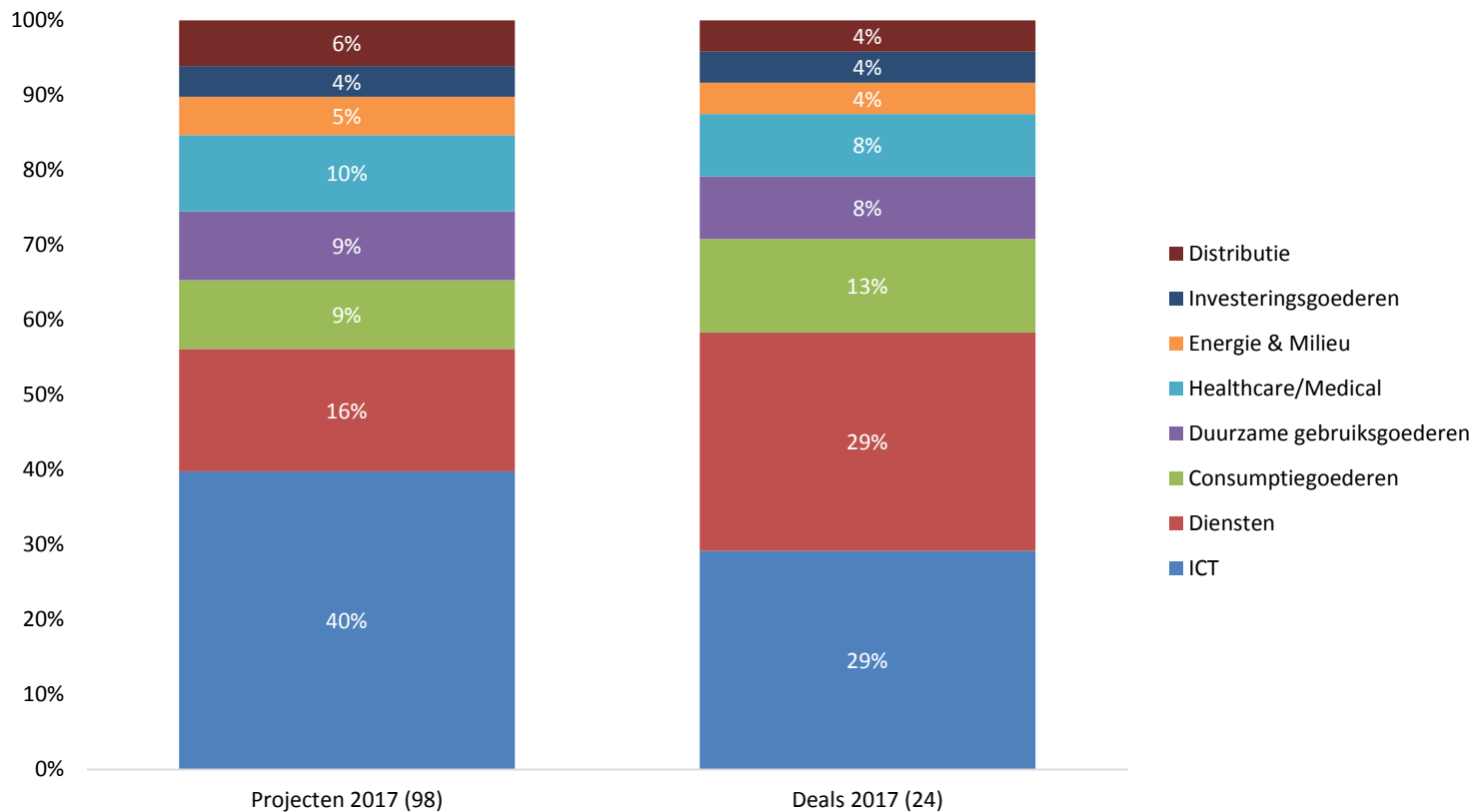
**45%**

\* Wanneer minstens 2 van de 3 criteria vervuld zijn

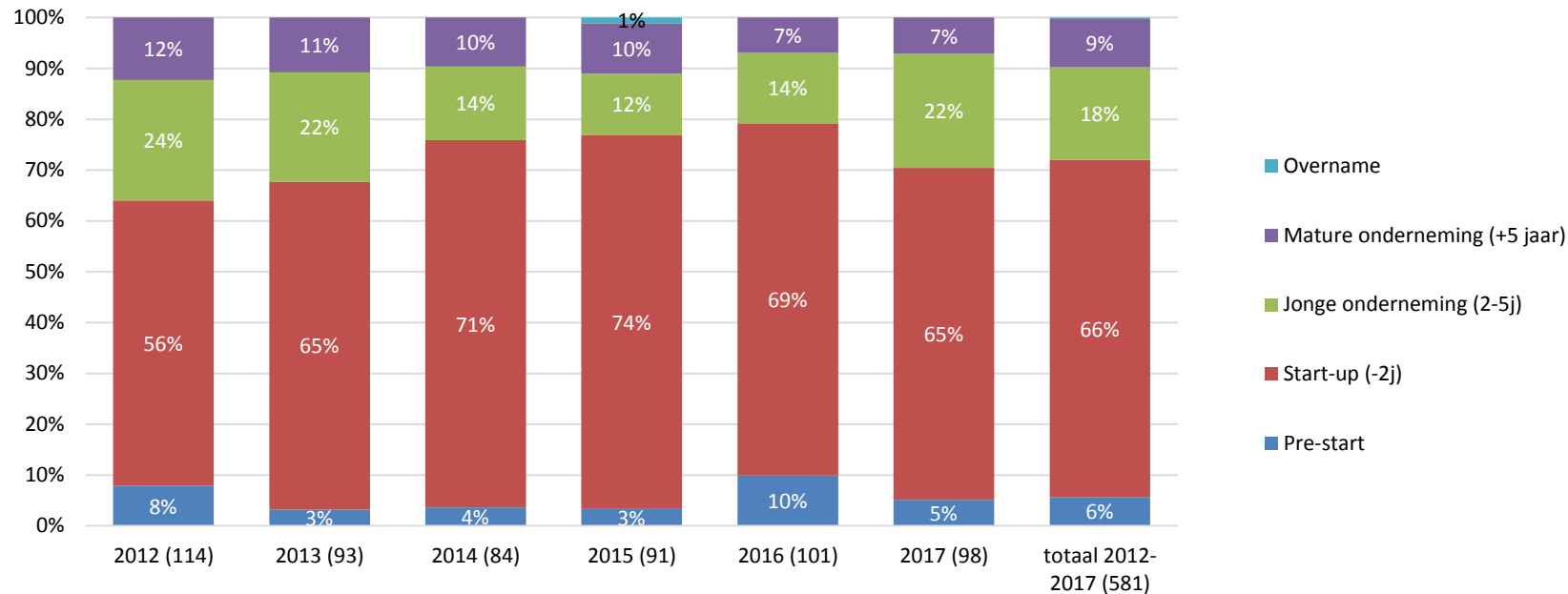
**CHECKLISTS: [WWW.BAN.BE](http://WWW.BAN.BE)**



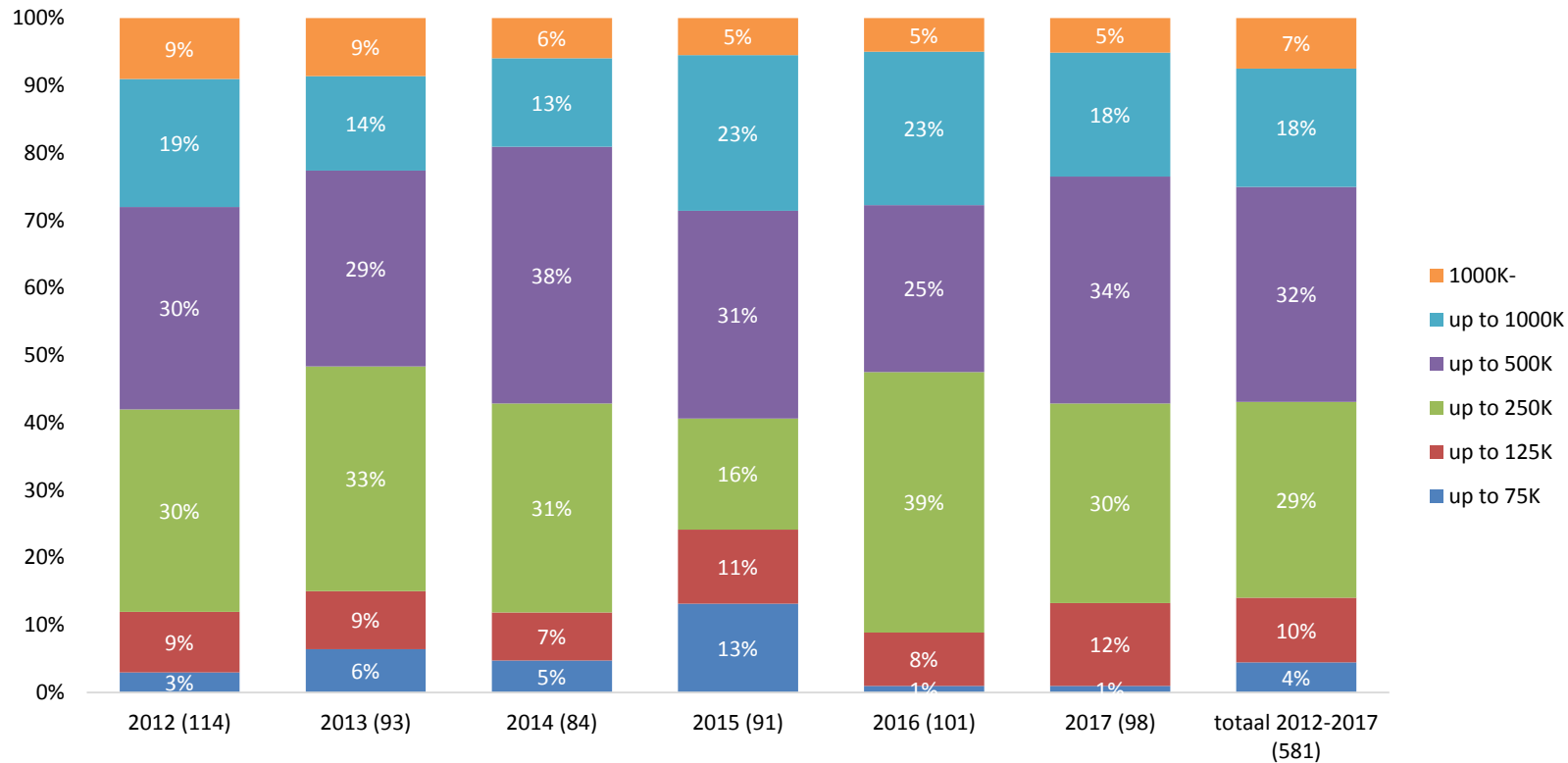
# SECTOREN



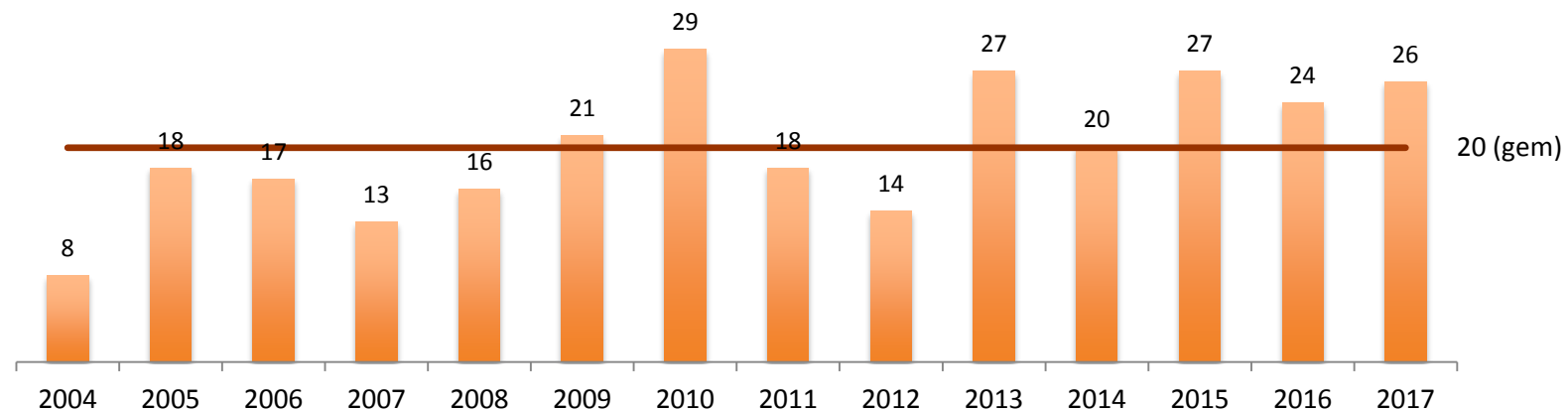
# LEVENSFASE



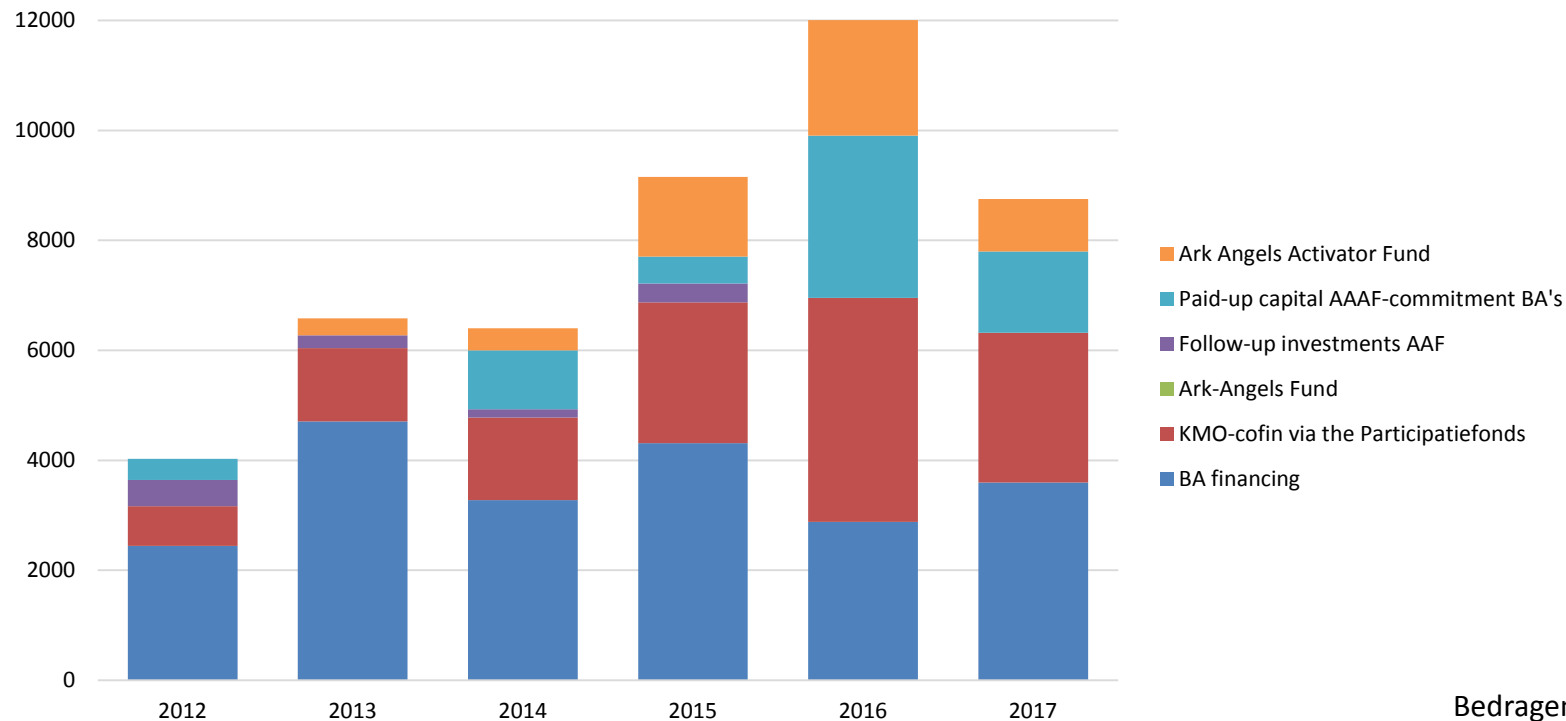
# GEZOCHTE BEDRAGEN



# REALISATIE DEALS



# TOTAAL VERSCHAFT RISICOKAPITAAL



Bedragen in k€

# Van AANBODPARADOX tot GROEIKLOOF



Wat heeft ONDERNEMEND VLAANDEREN nodig?

# Business Angels Netwerk BAN Vlaanderen vzw

Het platform waar kapitaalzoekende ondernemers en privé-investeerders elkaar vinden



Vlaamse speler met lokale toegang



Leverancier van risicodragend kapitaal + knowhow



Vlotte en discrete werkwijze



Hefboom naar andere financieringsbronnen



Breed toepassingsgebied



Ten dienste van ondernemend Vlaanderen



Rik Van den Hende – Coördinator O-VL / Brussel



BAN Vlaanderen vzw  
p/a Vlerick Business School, Reep 1 - 9000 Gent



0495/60 46 40



r.vandenhende@ban.be



www.ban.be



VELOCITAS  
— HELPER IN BUSINESS DEVELOPMENT —

